

Expositor: Claudio Pollmann

PROCESOS ADUANEROS

Servicio Nacional de Aduanas

Organismo del Estado, de administración autónoma, que se relaciona con el Poder Ejecutivo a través del Ministerio de Hacienda.

Sus principales funciones son:

- ▣ Fiscalizar el ingreso y salida de personas y mercancías al territorio nacional.
- ▣ La recaudación fiscal
- ▣ Generar la Estadística del Comercio Exterior.



Agente de Aduanas

Profesional auxiliar de la función pública aduanera, cuya licencia lo habilita ante la Aduana para prestar servicios a terceros como gestor en el despacho de mercancías.

¿Qué esperar del servicio?

- ▣ Asesoría permanente en materias de comercio exterior.
- ▣ Contratación de fletes y seguros.
- ▣ Normas de Origen para la correcta aplicación de los beneficios arancelarios de los acuerdos comerciales. Acuerdos Comerciales vigentes y aquellos en proceso de negociación.
- ▣ Asesoría bancarias, correcta interpretación de las normas UCP-600.
- ▣ Apoyo en gestiones de cobertura bancaria.
- ▣ Información Estadística del Comercio Exterior de Chile.

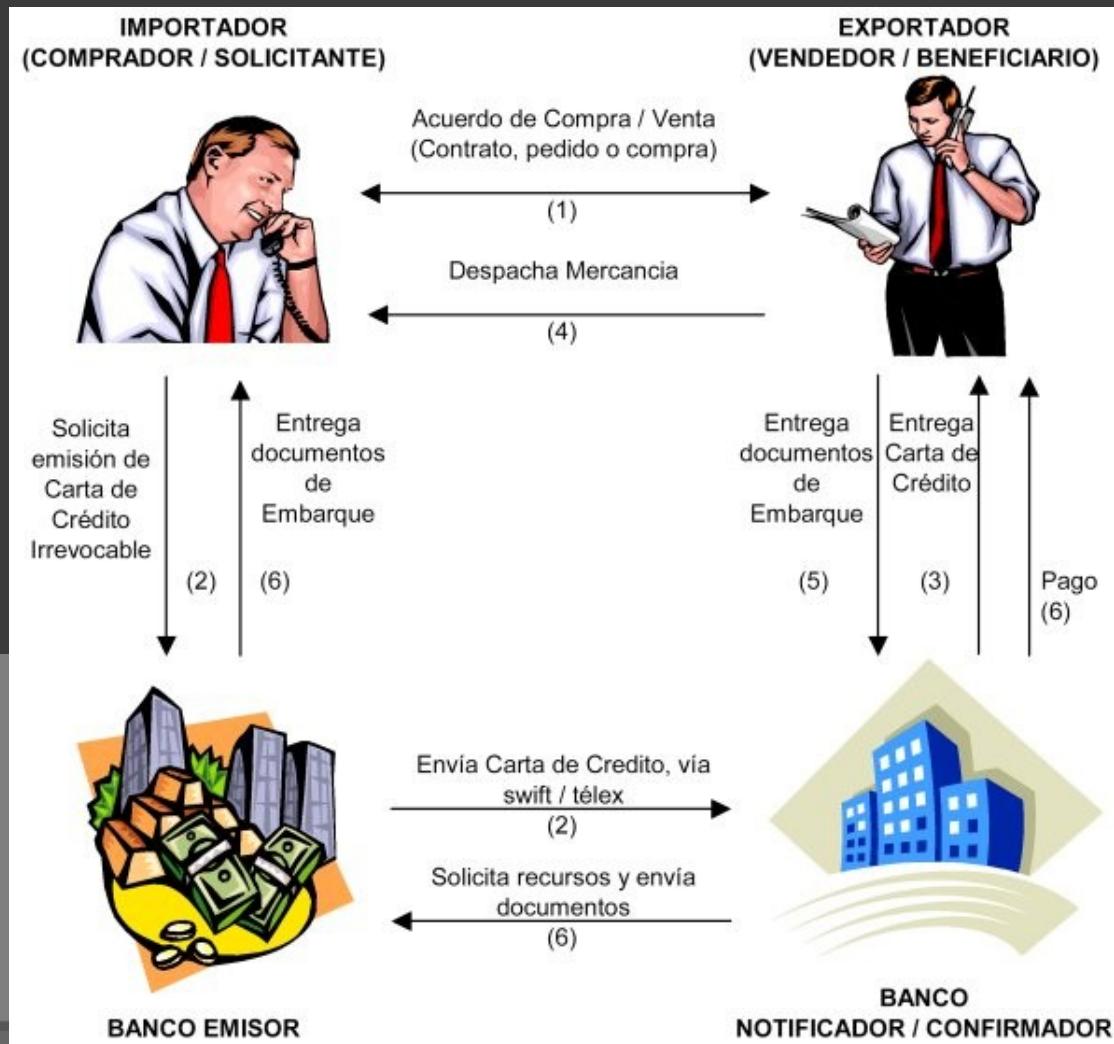
Agente de Aduanas

Profesional auxiliar de la función pública aduanera, cuya licencia lo habilita ante la Aduana para prestar servicios a terceros como gestor en el despacho de mercancías.

¿Qué esperar del servicio?

- ▣ Asesoría permanente en materias de comercio exterior.
- ▣ Contratación de fletes y seguros.
- ▣ Normas de Origen para la correcta aplicación de los beneficios arancelarios de los acuerdos comerciales. Acuerdos Comerciales vigentes y aquellos en proceso de negociación.
- ▣ Asesoría bancarias, correcta interpretación de las normas UCP-600.
- ▣ Apoyo en gestiones de cobertura bancaria.
- ▣ Información Estadística del Comercio Exterior de Chile.

Flujograma importaciones y exportaciones.



IMPORTACIONES

- ▮ Cuando a una persona se le ocurre reemplazar los insumos que compra en el mercado local por el mismo insumo importado, surge de inmediato una gran duda ¿CÓMO SE HACE ESTO?. Y muchas veces, por el susto, terminan comprando en Chile y sacrificando parte de su margen.



ENTONCES :

¿COMPRAR INSUMOS MAS BARATOS,
ES UNA FORMA DE MEJORAR MI
RENTABILIDAD?



¿Cómo debo comenzar?

- ▣ Buscar el proveedor que necesito.
- ▣ Solicitar muestras.
- ▣ Negociar precio y condiciones de pago.
- ▣ Evaluar capacidad de entrega en su bodega al menor costo final.
- ▣ Confiar en un partner.

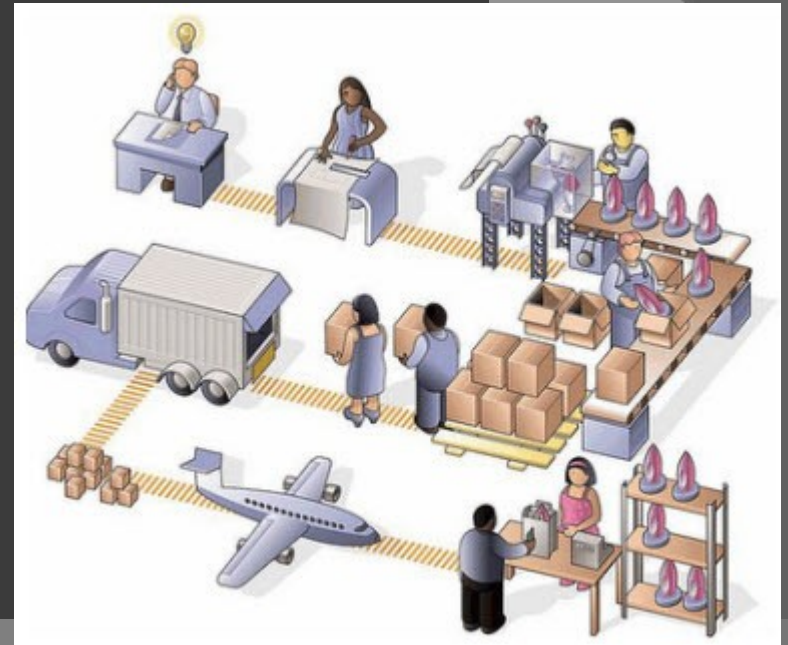
PASOS Y COSTOS A CONSIDERAR

- Si la compra es EXW, entonces gastos hasta FOB
- Flete internacional
- Seguro de carga (que cubre y que no cubre; deducibles, etc)
- Gastos embarcador en Chile
- Gastos extraportuarios (para carga LCL)
- Transporte interno (devolución en el puerto, limpieza)
- Gastos compañía naviera (para cargas FCL. Gate In y Garantía o Comodato)
- Honorarios agencia de Aduana



Actores

- Importador
- Vendedor
- Embarcador
- Aduana de origen
- Compañía de seguro
- Aduana de destino
- Agente de Aduana
- Transportista en Chile (flete interno)



EXPORTACIONES

Para el caso de las exportaciones es lo mismo, solo que mirado al revés. Soy yo (productor / exportador) quien quiero vender mis productos directo en algún país o mercado, pero ME ASUSTA NO SABER A QUE ME VOY A ENFRENTAR.



EXPORTACIONES

- ▣ Incluso en las exportaciones es un poco más fácil, ya que si vendemos EXW la responsabilidad termina con la entrega de la carga al transportista del designe el COMPRADOR, y si vendo FOB termina cuando la mercancía ha sido embarcada. Las cláusulas mas usuales de exportación son las mencionadas. Muy ocasionalmente un cliente pide comprar en términos CFR o CIF (o equivalente)

Documentación

Si hay que tener en cuenta que, sin importar que la venta sea EXW o FOB, el exportador es responsable de proporcionar los datos necesarios para obtener los certificados que pida el COMPRADOR

- Certificados sanitarios o de libre venta
- Certificados fitosanitarios
- Certificados de origen